

## SIEMENS GAMESA y su rápida adaptación a la factura electrónica



Siemens Gamesa R.E. tenía como objetivo replantearse el proceso de facturación recibida desde la base, para pasar de gestionar facturas de forma manual a ser un gestor de información automatizada, obteniendo así mejoras sustanciales tanto en la velocidad del tratamiento de las facturas como en la información disponible para los proveedores.

### EL PROBLEMA

Para gestionar la información, era imprescindible utilizar un formato electrónico tratable automáticamente por el ERP, sustituyendo la manipulación del papel por un sistema avanzado de gestión de facturas.

### LA SOLUCIÓN

SERES, fue seleccionado por Siemens Gamesa R.E. como partner para el desarrollo del sistema de facturación electrónica con los proveedores.

- Lanzamiento de una campaña de implantación en proveedores por parte de Siemens Gamesa R.E., que a través de una rápida respuesta e intensa interlocución ha permitido la puesta en marcha de la nueva forma de intercambio de facturas entre ambas partes.
- Desarrollo de un sistema de intercambio de información conjunto, que abarca desde la emisión de la factura por parte de los proveedores hasta la contabilización de la misma por el ERP de Siemens Gamesa R.E., pasando primero por su validación.

### LOS RESULTADOS (\*Datos aportados por Siemens Gamesa)

# 93%

de la muestra de **proveedores** ya envían facturas en formato electrónico

# 79%

del total de **facturas recibidas** de sus proveedores en Siemens Gamesa R.E. Eólica son **electrónicas**

# 7 meses

es lo que se ha necesitado para llegar a **estos resultados**

El testimonio

**Edurne Hualde**

Process Controller  
Siemens Gamesa R.E.

*“La facturación electrónica ha supuesto una revolución en cuanto a velocidad de intercambio, trazabilidad y eficiencia en la gestión de facturas recibidas”.*



¿Cómo ha cambiado el proceso?

